



// ONE BRAND // ONE SOURCE // ONE SYSTEM

Entreprise

REMA TIP TOP France (120 personnes), filiale française d'un grand groupe international allemand, est spécialisée dans les technologies du convoyage et du traitement des matières (caoutchouc industriel, céramique, polyuréthane, PTFE...) destinés à ses clients (usines de manutention en vrac : sidérurgie, cimenteries, carrières, sablières, chimie, agro-alimentaires, ports...) et leur propose des solutions techniques complètes.

Afin d'accompagner son développement, nous recherchons, pour notre agence de Sausheim (68) un/une:

Technico-Commercial BtoB H/F

Missions

Rattaché(e) au responsable de région, vous êtes chargé(e) de fidéliser une clientèle existante et prospecter de nouveaux clients pour développer et conquérir de nouvelles parts de marché et augmenter le chiffre d'affaires et la rentabilité de votre portefeuille.

Votre périmètre de responsabilités couvre plusieurs missions clés :

- Assurer le développement des ventes de produits et services dont vous avez la charge
- Prospection (déplacements fréquents au niveau régional) et prise de rdv,
- Chiffrage, établissement et gestion des devis,
- Suivi des commandes (du devis à la livraison client) en relation avec le responsable d'agence pour l'organisation du planning et en assurant la fiabilité et la qualité de la prestation,
- Suivi clients : Assurer la pérennité de la relation,
- Participation à des salons professionnels
- Veille marché/concurrence.

Profil recherché

De formation technique ou commerciale BAC+2, vous avez une expérience significative (minimum 5 ans) dans la vente BtoB de produits et de services techniques à destination des industries de manutention. Vous connaissez le tissu industriel local. Des connaissances en bandes transporteuses, caoutchouc ou PVC seraient un plus.

Acuité commerciale, excellent relationnel, passion pour le terrain, ténacité pour l'atteinte des objectifs, pédagogie et sens du service client seront autant d'atouts pour réussir dans ce poste challengeant.

Orientation action et résultat, sens du service client, autonomie et énergie sont les atouts de votre réussite.

Conditions

Poste statut cadre au forfait jour en CDI à couvrir avec déplacements sur la région.

Rémunération motivante, selon expérience : Fixe + variable + tél + PC + véhicule de fonction + avantages parmi lesquels RTT, très bons niveaux de garantie mutuelle et prévoyance, CSE (chèques vacances, cartes cadeaux...).

Formation à l'intégration puis en continue.

CV par mail à recrutement@rema-tiptop.fr