



// ONE BRAND // ONE SOURCE // ONE SYSTEM

## Entreprise

Le groupe REMA TIP TOP France (120 personnes), filiale française d'un grand groupe international allemand, commercialise des produits de réparation automobile, des consommables pour le pneumatique, des équipements d'atelier et également de l'outillage pour des clients grossistes et revendeurs. Nous recherchons un/une :

***Commercial itinérant BtoB H/F - Région Grand Est  
(Départements 08 – 51 – 10 - 55 – 52 - 57 – 54 – 88 – 67 - 68)***

## Missions

Rattaché(e) au Directeur de la Division Automotive, vous entretenez et développez une clientèle existante et à conquérir.

A ce titre, vos missions sont les suivantes :

- Développer les ventes de produits consommables et équipements de garage auprès de vos clients, selon un plan d'action régulièrement mis à jour et en vous fixant des objectifs prioritaires,
- Prospecter activement et régulièrement la clientèle à conquérir (prospects) en valorisant la qualité des produits, le savoir-faire et les services de REMA TIP TOP,
- Promouvoir l'image de la société (savoir-faire, technologie, service) et veiller à l'application de sa politique (prix, conditions de paiement et garantie),
- Assurer le suivi commercial et le développement de votre secteur,
- Appliquer la politique commerciale de l'entreprise,
- Reporter votre activité en termes de visites et de devis et remonter les informations terrain concernant les clients.

## Profil recherché

De formation commerciale (type BAC+2), vous possédez une expérience confirmée (minimum de 5 ans) acquise dans la vente BtoB de produits techniques à destination de revendeurs ou d'utilisateurs, idéalement dans le milieu de l'automobile/pneumatique/distribution.

Autonomie, disponibilité (déplacements constants), acuité commerciale, excellent relationnel, passion pour le terrain, ténacité pour l'atteinte des objectifs, sens du service client et énergie sont les atouts de votre réussite à ce poste.

### Conditions

Poste en CDI à couvrir avec déplacements constants (itinérance – 3 découchages/semaine) sur la zone géographique suivante : 08 – 51 – 10 - 55 – 52 - 57 – 54 – 88 – 67 - 68

Rémunération motivante composée d'un fixe attractif + commissions mensuelles, voiture de fonction, PC et téléphone portable + avantages parmi lesquels RTT, très bons niveaux de garantie mutuelle et prévoyance, CSE (chèques vacances, cartes cadeaux...).

Poste rattaché au siège social à Trappes (78).

Statut : Cadre Forfait jour

Pour postuler, envoyez votre CV à

[recrutement@rema-tiptop.fr](mailto:recrutement@rema-tiptop.fr) – REMA TIP TOP France – Ressources Humaines